

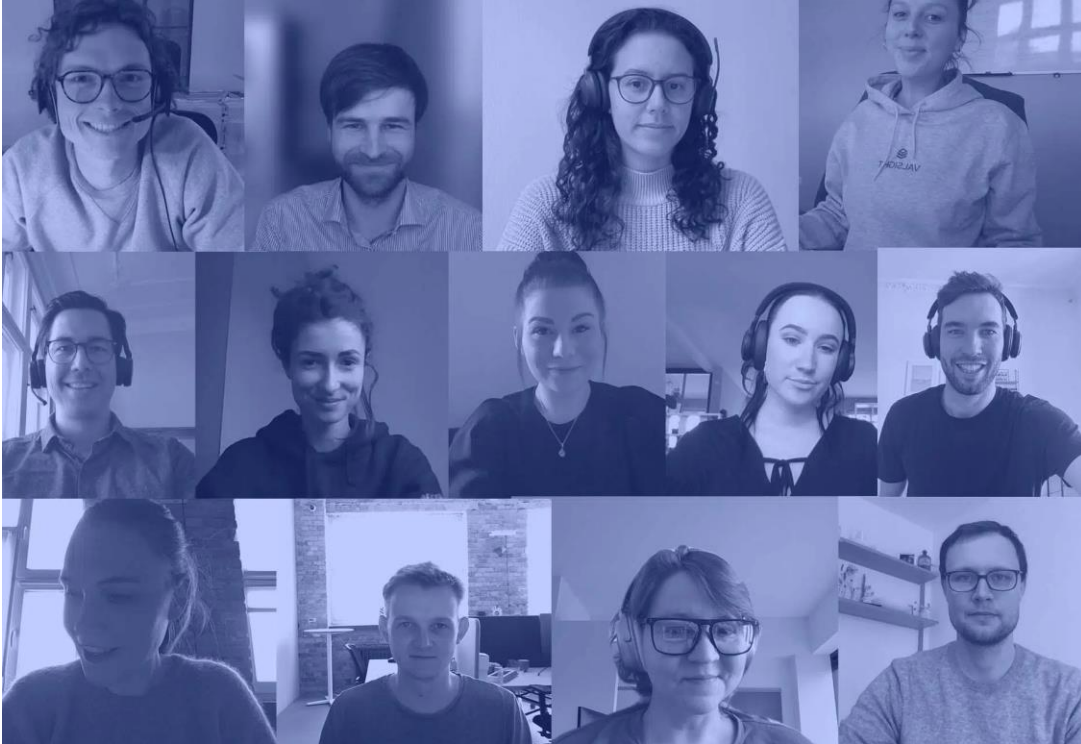
Deine Karriere bei Valsight

als Business Development Representative (w/m/d)

Steige jetzt in die Welt des Consultative
Sales ein!



Das sind wir



Dynamisches und wachsendes B2B SaaS Start-Up, mit vielen Möglichkeiten sich weiterzuentwickeln.



2015 gegründet und durch Hasso Plattner Ventures und neosfer finanziert.

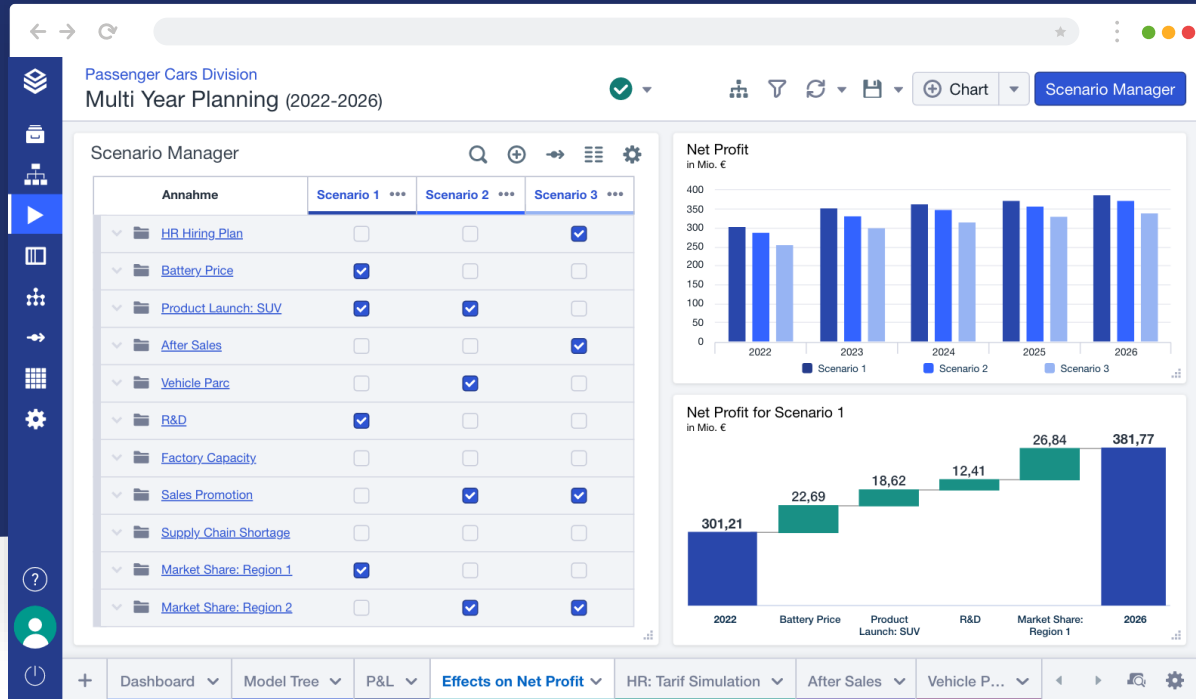


Namenhafte Kunden wie Siemens, Mercedes-Benz, Commerzbank und Co.



30 Kolleg:innen in Berlin und Remote, die eine Teamkultur leben, die auf Zusammenarbeit und Innovation ausgerichtet ist

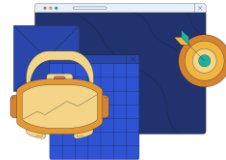
Unsere Software



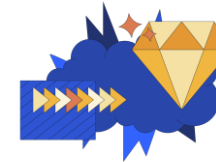
Durch die Nutzung unserer datengetriebenen Software können Unternehmen ihre **zentralen Managementprozesse** optimieren und fundiertere Entscheidungen schneller treffen.



Finanzplanung



Forecasting



Szenario-Simulation

Die Position

Du unterstützt das Sales- und Management-Team von Valsight dabei, **Kundenbeziehungen erfolgreich aufzubauen**. Dabei agierst du als erster Ansprechpartner für potenzielle Kunden und **analysierst im Rahmen eines beratenden Verkaufsansatzes** ihre individuellen Bedürfnisse, um passende Lösungsansätze durch Valsight zu präsentieren.



Anforderungsanalyse

In Vorbereitung auf die Akquise **recherchierst du alle relevanten Informationen** über mögliche Kunden und deren Märkte. Somit schaffst du eine fundierte Basis bei der **Identifikation individueller Anforderungen**.



Kaltakquise und Beratung

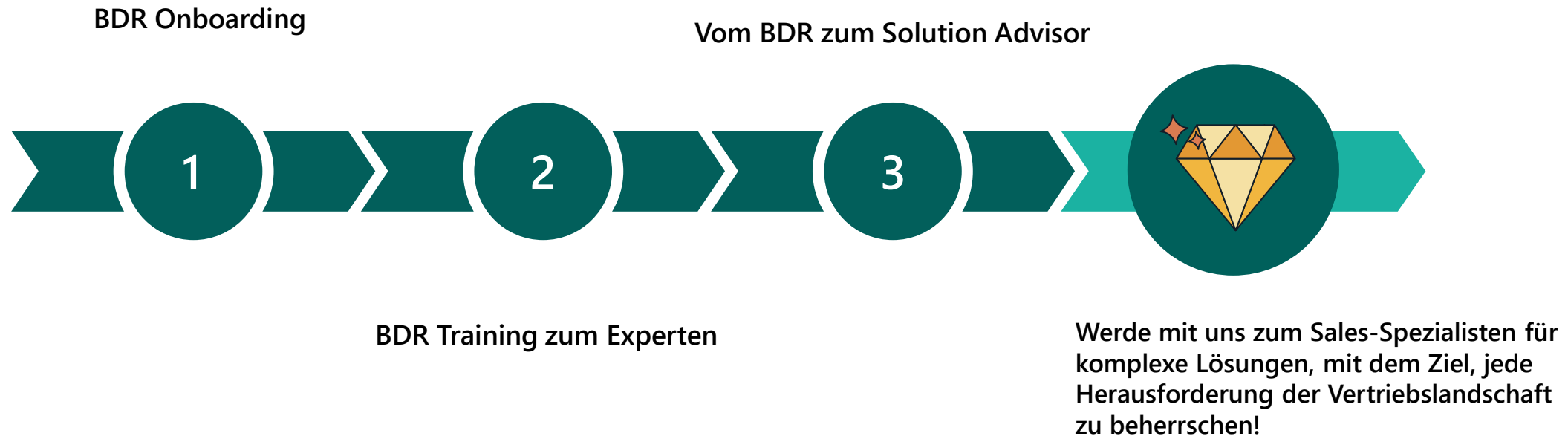
Du **gehst aktiv auf potenzielle Enterprise-Kunden zu**. Im direkten Gespräch mit ihnen identifizierst du relevante **Problemstellungen und Potenziale zur Verbesserung**, um passende Lösungen durch Valsight anzubieten.



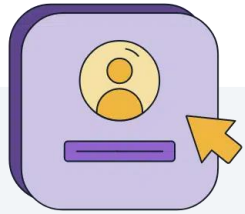
Weiterentwicklung

Durch **wöchentliche Coachings mit unserem erfahrenen Sales-Trainer** und ein hohes Maß an Eigenverantwortung hast du die Möglichkeit, ein **absoluter Profi für komplexe Verkaufsprozesse** zu werden.

Deine Karriere bei uns

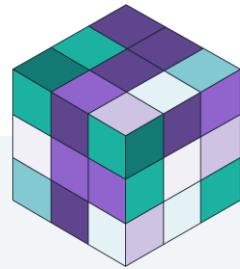


Was dich bei uns erwartet



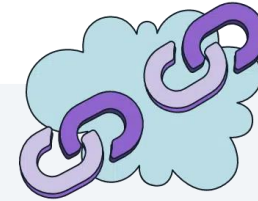
Ownership und gemeinsames Wachstum

Regelmäßige Feedbacks, dein persönlicher Karriereplan & Weiterbildungsmöglichkeiten – Wir unterstützen dich in deinen Zielen und deiner Entwicklung.



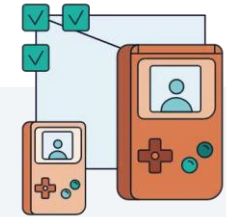
Balance is key

Eine top Arbeitsatmosphäre, Remote Work 🌳🏠 und flexible Arbeitszeitgestaltung – passe deinen Arbeitsalltag an deine Bedürfnisse an.



Ein tolles Team & regelmäßige gemeinsame Events

Kurztrips, Bootsausflüge, Office Parties und mehr – wir finden Arbeiten muss auch Spaß machen!



We win and grow together

Ask-me-Anything Breakfasts, monatliche Pulse-Surveys und vieles mehr – Wir legen großen Wert darauf, dass alle gehört und gesehen werden.

Unser Einstellungsprozess



Telefoninterview

In einem ersten Gespräch mit deiner HR-Ansprechpartnerin lernen wir uns kennen und finden heraus, ob wir zueinander passen.

Expectations-Check

Im zweiten Gespräch bekommst du ein genaueres Bild von Position und Team-Struktur und wir schauen, ob unsere Erwartungen matchen.

On-Site Interview

Im persönlichen On-Site Interview kriegst du die Gelegenheit, eine alltägliche Aufgabe zu meistern und lernst dein potentielles Team kennen.

Dein Start bei Valsight

Wenn von beiden Seiten alles passt, freuen wir uns, dich in unserem Team willkommen zu heißen!

Fehlt noch was?

Ja: Du.

Deine Ansprechpartnerinnen:

Nike Schnitker
Junior HR & Recruiting Manager
nike.schnitker@valsight.com



Celine Steinhauer
HR & Recruiting Manager
celine.steinhauer@valsight.com



Buche dir hier einen Termin für einen ersten Austausch zu der Position.



Noch mehr Infos über uns findest du hier:

 Homepage

 Karriereseite

 Stellenanzeige

 Kununu

 Instagram

 LinkedIn